

Key Account Manager til transportbranchen

IGLOOCAR Nordic ApS søger en ny Key Account Manager til salg af isolerede lastvogns- og anhængeropbygninger. Brænder du for salg og er du god til at skabe relationer, så er jobbet måske noget for dig.

Jobbeskrivelse

Salget har meget karakter af projektsalg, hvor vi i samarbejde med kunden sammensætter den mest hensigtsmæssige opbygning. Vi står derefter for indkøb af lifte, kølemaskiner, anhængerchassis mv. som leveres til fabrikken i Polen, hvor det hele samles til en brugsklar enhed som leveres direkte til kunden.

Din profil

Vor nye Key Account Manager skal have brancheerfaring samt have et højt niveau af teknisk viden. Du skal desuden have en god forretningsforståelse og kunne opbygge tillid.

Arbejdet kræver, at du er professionel, at du har "drive" og kan arbejde selvstændigt.

Du skal som minimum være i stand til at tale og skrive engelsk, da der vil være en del kommunikation med fabrikken.

Når Corona-situationen tillader det, vil fabriksbesøg med kunder ofte være relevant.

Rent geografisk er du bosiddende på Sjælland/Fyn – eventuelt Trekantområdet - og du kan arbejde hjemmefra eller i et lejet kontor. Dit geografiske salgsområde er hele Danmark, men salg i Sverige kan eventuelt også komme på tale.

Hvem er vi?

IGLOOCAR Nordic er et danskejet selskab, som sælger isolerede lastvogns- og anhængeropbygninger for polske IGLOOCAR Sp. z o.o., som er ejet af en fransk koncern Lecapitaine/Petit Forestier.

IGLOOCAR Sp. z o.o. er Polens førende producent af isolerede opbygninger (let isolerede, køl og frys) med en årsproduktion på omkring 2000 enheder.

IGLOOCAR Nordic markedsfører især isolerede forvognsopbygninger, hvor vi er markedsledende i Danmark. Vore kunder er primært lastvognsforhandlere samt store vognmænd/flådeejere.

Salget sker primært i Danmark, men også noget i Norge, Sverige og Tyskland. Vi er pt. 5 personer i alt.

Vi tilbyder:

- Ansættelse i mindre international virksomhed med ambitioner om fortsat vækst i og udenfor Skandinavien.
- Et spændende, selvstændigt og udfordrende job.
- Løn og ansættelsesvilkår forhandles individuelt efter kvalifikationer
- Eventuelt mulighed for at indgå i et generationsskifte.

Ansøgning kan sendes til kl@igloocar.dk.

Vi gennemgår løbende ansøgningerne, indtil vi finder et match.

Vil du gerne vide mere, så er du velkommen til at ringe til Kai Lundgaard på 20 40 35 70